

РЕКОМЕНДАТЕЛЬНОЕ ПИСЬМО

Менеджмент компании RPI обратился ко мне с просьбой о предоставлении отзыва о работе компании и ее сотрудников над проектами, связанными с приобретениями и продажей активов и поддержкой в развитие бизнеса компаний – клиентов.

Работая в качестве Вице-президента компании ТНК (ТНК-ВР), а также в настоящее время на позиции начальника Департамента производства и продаж масел в компании ЛУКОЙЛ, я имел возможность наблюдать, а зачастую непосредственно участвовать в целом ряде проектов, в которых RPI и ее сотрудники играли значительную роль.

На протяжении почти полутора лет RPI была активно вовлечена в подготовку и реализацию сделки, в результате которой было образована компания ТНК-ВР. Специалисты компании участвовали в процессах Due Diligence вовлеченных в сделку активов, поддерживали переговоры ТНК с рядом иностранных компаний – потенциальных инвесторов в отдельные добывающие проекты, а на более поздних этапах содействовали успеху процессов интеграции, завершившихся к началу осени 2003 года.

По моему мнению, вовлечение RPI в указанные проекты самым серьезным образом отразилось на качестве и сроках их выполнения. По своему роль, которую сыграла RPI можно назвать уникальной. Понятно, что в сделку такого объема сделки в ее реализацию было вовлечено много компаний и организаций, и в том числе инвестиционные банки, юридические компании и т.д. Во многих случаях помимо выполнения самостоятельных задач, сотрудники RPI активно сотрудничали и содействовали эффективной работе других консультантов. Ключевым фактором здесь являлась отраслевая экспертиза и профессионализм, накопленные и приобретенные сотрудниками компании за время ее существования.

Указанные факторы в значительной степени являлись основанием для привлечения сотрудников RPI к выполнению крупного коммуникационного проекта, одной из задач которого является содействие развитию бизнес – направления, за которое я несу ответственность, в данный момент, работая в компании ЛУКОЙЛ.

Я, безусловно, рекомендую компанию RPI для работы в качестве консультанта на проектах, связанных с приобретением и продажей активов, а также развитием бизнеса компаний – клиентов. Уверен, что профессионализм и опыт сотрудников RPI будут способствовать достижению стоящих перед Вашей компанией бизнес – задач.

Начальник Департамента
производства и продаж масел

A handwritten signature in blue ink, consisting of several overlapping loops and strokes, positioned between the text on the left and the name on the right.

М.Л. Дондэ